



Haz crecer tu negocio  
con Sarnet.



Colaborar vendiendo calidad  
siempre da buenos resultados.

El mercado de las telecomunicaciones crece sin parar, y las empresas necesitan cubrir eficazmente sus nuevas necesidades en este campo. Por eso cada vez más, demandan soluciones integrales, exigiendo un alto nivel tecnológico y probada experiencia.

Responder a esta exigente demanda, con calidad y un amplio catálogo de productos y servicios, no siempre es fácil para la mayoría de los consultores, integradores e instaladores informáticos.

En Sarnet estamos apostando fuerte por la venta de servicios a través de nuevos partners tecnológicos, creando un canal basado siempre en relaciones de beneficio mutuo. Buscamos una sólida relación a largo plazo.

¿Quieres saber qué te ofrece Sarnet para hacer crecer tu negocio?

# Conoce las ventajas de impulsar tu negocio con nosotros.



## ○ Rentabilidad:

Queremos que puedas ofrecer a tus clientes todos los servicios que te demanden, potenciando tu negocio y haciéndolo crecer. E impulsamos tus ingresos incentivando la captación y fidelización de nuevos clientes, con **diversas fórmulas de retribución** en función del tipo de asociación comercial que mantengamos.

## ○ Flexibilidad:

En Sarenet encontrarás tu alianza más cómoda, porque **no te pedimos exclusividad ni compromisos de permanencia**. Además, nos adaptamos a tus necesidades, tanto si quieres funcionar como **integrador**, facturando y vendiendo el servicio bajo tu marca, o como **distribuidor**, liquidando unas comisiones mientras Sarenet factura y presta el servicio al cliente final.

## ○ Catálogo de servicios completo:

Con Sarenet podrás resolver **todas las necesidades de voz, datos, y alojamiento de aplicaciones de cualquier empresa**, sea del tamaño que sea. Con la ventaja añadida de poder ofrecer soluciones **personalizadas y escalables**, que se ajustan a las necesidades de cada momento.

## ○ Asesoramiento y apoyo:

Tendrás siempre un buen respaldo para dar a tus clientes el mejor servicio, contando con **la ayuda de nuestros técnicos y comerciales** para diseñar una solución a la medida de cada cliente. Y te proporcionaremos **herramientas comerciales y de marketing, formación e información** continua, para facilitarte la venta de nuestros productos y servicios.

## ○ Soporte técnico especializado en empresas:

Nuestro soporte está atendido directamente por nuestros técnicos, que responden a cualquier incidencia de manera rápida y eficaz, lo que nos ha permitido conseguir **índices de satisfacción muy elevados** entre nuestros clientes.

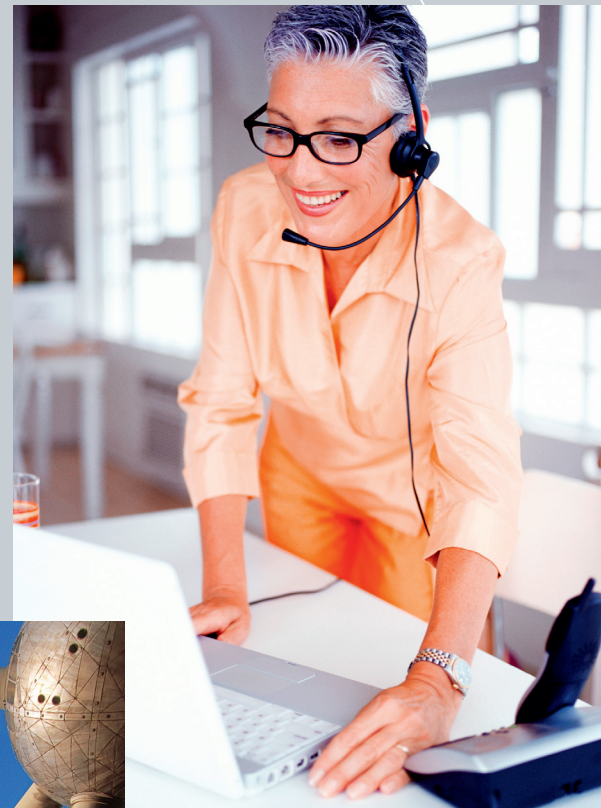
## ○ Garantía de calidad y profesionalidad:

En Sarenet llevamos solucionando las necesidades en Internet de las empresas desde 1995. Durante esta larga trayectoria hemos demostrado ser una **empresa solvente y fiable, como lo atestigua la fidelidad de nuestros clientes**, incluso en épocas de crisis.



# ¿Qué soluciones profesionales podrás ofrecer a tus clientes?

Con Sarenet dispones del más amplio catálogo de **soluciones de voz, datos, y alojamiento de aplicaciones específicas para empresas**: desde soluciones de redes y alojamiento en todas sus modalidades (cloud, housing, y hosting dedicado y compartido), hasta SIP Trunking, centralitas IP virtuales, soluciones de correo electrónico, back-up remoto, registro y gestión de dominios, etc.



## Soluciones de Cloud Computing:

Ponemos en la nube una **amplia gama de soluciones muy competitivas, tanto técnica como económicamente**. Con un diseño flexible y seguro que permite ampliar recursos de forma inmediata, pagando únicamente por los que se utilizan en cada momento. Con mayor capacidad, ya que asignamos cores de procesador físicos dedicados a cada cliente. Y mayor rapidez, porque el almacenamiento es sobre discos ultrarrápidos de estado sólido SSD, que ofrecen muchas más prestaciones que los tradicionales.

## Soluciones de Telefonía y Centralita IP:

El servicio de telefonía IP de Sarenet permite a las empresas obtener hasta un **60% de ahorro en infraestructuras y consumos**. Sin necesidad de cambiar de número de teléfono, sin costes por establecimiento de llamada, sin compromisos de permanencia, y con tarifas por minuto altamente competitivas. Además, existe la opción de contratar el servicio de Centralita Sarevoz, que ofrece las prestaciones más avanzadas y pago por extensión.

## Redes Privadas Virtuales:

Para unir distintos centros de trabajo de la forma más eficiente y rentable, **integrando todos los servicios de voz y datos**. Siempre con calidad garantizada (QoS), seguridad gestionada, acuerdos de Nivel de Servicio (SLA), integración de móviles, y útiles herramientas de monitorización exclusivas. Además, las empresas pueden alojar sus equipos y aplicaciones en sus sedes, en nuestros Data Centers de País Vasco, Madrid o Barcelona, o en nuestro Cloud.

Y otros muchos servicios que puedes consultar en nuestra web.