

# Sarenet pondrá en marcha un nuevo Data Center dedicado en exclusiva a Big Data

Confía en cerrar 2017 con un crecimiento del 10%, en torno a los 20 millones de facturación, gracias a su oferta de Fibra Segura, la ampliación del canal y una decidida apuesta por el Internet de las Cosas

## > INTERNET

Una fuerte apuesta por el Internet de las Cosas (IoT) junto a una ambiciosa oferta de Fibra Segura y la ampliación del canal de ventas son los tres pilares estratégicos sobre los que Sarenet sustenta su crecimiento en 2017 y con los que espera incrementar un 10% el negocio.

Sarenet, el operador de voz y datos y servicios de alojamiento especializado en empresas y con más experiencia de cuantos hoy desarrollan su actividad en España, prevé un crecimiento en su facturación del 10% para este año, sobre los 18 millones de euros obtenidos en 2016.

Para lograr este objetivo la compañía sustenta su estrategia en tres pilares básicos, tal y como explicó su presidente, Roberto Beitia, acompañado de su director general, Jon Arberas: un ambicioso plan de innovación con un fuerte esfuerzo de inversión en I+D, que incluye la inauguración de un nuevo Data Center dedicado a albergar soluciones de IoT; su oferta de Fibra Segura en todo el territorio español; y la comercialización de sus soluciones a través de terceros, que ya supone casi el 20% del total.

Por áreas de negocio son los servicios 'cloud' los que registran mayor crecimiento (13%), mientras que los objetivos para los servicios de conectividad y de VozIP, pasan por un incremento del 10%.

### Tres ejes estratégicos

Como parte de esa estrategia Sarenet sumará a sus cuatro Data Centers actuales (dos en Bizkaia, uno en Madrid y otro en Barcelona), un quinto, que entrará en funcionamiento en septiembre,



Roberto Beitia, presidente de Sarenet, compañía con 22 años de experiencia en el mercado, que dedicará un nuevo Data Center en exclusiva a Big Data.

destinado específicamente a aplicaciones Big Data dedicadas a soluciones IoT y orientado a la pyme industrial. Se trata de una propuesta basada en software libre y ofrecida en pago por uso que tiene como objetivos la facilidad de uso, la escalabilidad, la integración de sistemas externos y la versatilidad.

Otro de los pilares básicos para seguir creciendo, y en el que se viene haciendo especial énfasis desde hace poco más de un año, es la ampliación del canal de ventas, es decir, la comercialización de sus soluciones a través de terceros. En la actualidad, Sarenet cuenta con 141 partners entre integradores

## El operador de voz y datos con más experiencia en el mercado

Sarenet es el operador de voz y datos especialista en empresas con más experiencia de cuantos operan en el Estado. Nacido en 1995, está especializado en prestar servicios integrales de voz, datos, alojamiento y movilidad, exclusivamente para el sector empresarial. La compañía, que cuenta con cerca de 4.000 clientes, celebró su XX aniversario con el inicio de una nueva etapa tras la salida de Vocento del accionariado, y el lanzamiento de nuevas soluciones que completan su ya extensa gama de servicios de internet. Con una plantilla formada en la actualidad por 89 profesionales, que trabajan en sus sedes en Bizkaia, Madrid y Barcelona, dispone de cuatro Data Centers en estas zonas, a los que se sumará, tras una inversión de un millón de euros, un quinto después de verano, y que estará dedicado en exclusiva a Big Data.



## El canal de ventas es ya el 20% de la facturación y se espera sea el 30% en 2018 y el 50% a más largo plazo

(60%) y distribuidores (40%), suponiendo ya el 20% del negocio. El objetivo es llegar al 30% de la facturación para 2018 y al 50% en un plazo más largo, hasta contar con una red de unos 300 partners.

Por otro lado, Sarenet ofrece sus servicios (tanto en venta minorista como mayorista) de Fibra Óptica a través de NEBA (Nuevo Servicio Ethernet de Banda Ancha) en 27 provincias, siendo el objetivo llegar a 32 provincias para finales de año, donde ofrecerá Fibra Segura de hasta 300 Mb simétricos con respaldo 3G/4G automático, una conexión pensada para ofrecer comunicaciones empresariales de alta fiabilidad.

[Begoña Pena]

## Más de 40 millones de líneas móviles con internet

### > TELECOMUNICACIONES

Las líneas de banda ancha móvil sumaron en marzo 148.684 nuevas altas, y por primera vez superaron la barrera de los 40 millones. En concreto, el parque de voz con conexión a internet sumó 192.285 nuevas líneas de post-pago y restó 43.601 líneas de prepago. Así lo reflejan los últimos datos referentes al mercado de las telecomunicaciones publicados por la CNMC (Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia), y que apuntan a un incremento en marzo del 6% respecto al mismo mes de 2016.

### Banda ancha fija

En el mismo mes la banda ancha fija se aproximó a los 14 millones (13,8) y sumó 40.615 nuevas líneas. La proporción fue de 29,9 por cada 100 habitantes, algo más de un punto que hace un año.

La fibra hasta el hogar (FTTH) sumó 137.147 nuevas altas que compensaron la caída de las líneas DSL, de 97.215 menos, y el aumento de las líneas HFC, con 683. Las líneas FTTH superaron los 5,3 millones, con un aumento de 1,7 millones en un año, lo que supone un incremento del 48%. Sin embargo, estos datos contrastan con la pérdida de 1,2 millones de líneas con tecnología DSL en el mismo periodo de tiempo.

De otro lado el parque de líneas móviles sumó 19.836 nuevas altas y supone casi un 1% más que hace un año hasta los 51,13 millones. La penetración fue de 110,1 líneas por cada 100 habitantes, un punto superior al valor de marzo de 2016.

Las líneas M2M se situaron en 4,43 millones, un 17,5% más que hace un año, y el total de líneas fijas aumentó en 18.486, alcanzando los 19,16 millones. En el tercer mes de 2017 se portaron 184.253 números fijos, con un aumento del 19,2%. [EE]

**METALURGICA MARINA, S.A.**  
www.metalurgicamarina.com

- Construcción y Reparación de Maquinaria
- Reconstrucción de Turbinas - Centrales Hidráulicas
- Automatismos
- Mecanización y Calderería
- Montajes y Construcciones Metálicas
- Ingeniería y Proyectos
- Proyectos I+D+i

Tel. 94 467 12 00 Fax. 94 467 88 82  
José Luis Goyoaga, 38  
48950 Erandio - BIZKAIA

**PROJECT CARGO**  
LÍNEAS MARÍTIMAS  
LAND TRANSPORT  
AIR CARGO  
EXPRESS SERVICE

Soluciones logísticas sin fronteras

www.sparbergroup.com **SPARBER GROUP**

BILBAO - MADRID - BARCELONA - IRUN - GIJÓN - VALENCIA  
CHILE - MÉXICO - REP. DOMINICANA - HUNGRÍA - CHINA - HONG KONG - RUSIA