



NOTA DE PRENSA

SARENET SUPERA LOS 250 PARTNERS PARA SUS SERVICIOS DE REDES, CLOUD Y LAS SOLUCIONES DE VOZ

-El 25% de la facturación total de la compañía proviene ya de la venta indirecta entre integradores de sistemas y distribuidores

-Su cobertura de **fibra óptica (FTTH)**, disponible en todo el territorio nacional, cuenta con el servicio de **respaldo 4G automático** para requerimientos de disponibilidad elevados, ofreciéndolo tanto a clientes finales como a su red de colaboradores

Zamudio, 5 de julio de 2018.- Sarenet, el operador de voz y datos especializado en empresas con más experiencia de cuantos hoy desarrollan su actividad en España, cuenta ya con **250 partners** repartidos por todo el territorio nacional desde la puesta en marcha de su estrategia de venta a través de terceros hace tan solo **2 años**. De esta forma, la facturación que está aportando a **Sarenet** las ventas a través de canal es ya superior al **25%**, con un crecimiento anual de un **84%**. En líneas generales, los perfiles predominantes de la red son **empresas especializadas en integrar servicios** de telecomunicaciones y de soporte informático, que representan el **52%**. Los **distribuidores**, por su parte, abarcan el **48%** restante.

La buena acogida que ha tenido esta estrategia de canal se basa en gran parte a la flexibilidad del modelo colaborativo, sin imposiciones de permanencia ni exclusividades. Otro aspecto importante es el ahorro de costes que ofrece **Sarenet**, tanto en sus **soluciones Cloud**, basadas en código abierto, como en infraestructuras y consumos de **Telefonía**. Para garantizar el correcto funcionamiento de estos servicios, la compañía cuenta con **conexiones de internet en alta disponibilidad**.

La propuesta de valor de **Sarenet** sigue siendo la misma que en sus orígenes: la combinación de la última tecnología, el excepcional compromiso con el cliente y una gran experiencia en las comunicaciones empresariales, lo que permite encontrar sinergias y desarrollar relaciones con los clientes gratificantes y a muy largo plazo.

Uno de los aspectos diferenciadores más destacables de **Sarenet** es su apoyo al partner en tareas de formación y asesoramiento, al margen de proporcionar un **soporte** avanzado y personalizado, siempre cercano y accesible. Entre ellos destaca la colaboración técnica y comercial necesaria para proyectos que puedan tener cierta complejidad, y su capacidad de configurar soluciones modulares que se ajustan a las cambiantes necesidades de los clientes.

Cobertura estatal de servicios de fibra

Con el fin de dotar a los partners de la infraestructura necesaria para que puedan ofrecer sus soluciones, **Sarenet** ha completado su oferta de **Fibra Óptica (FTTH)** a toda la **geografía nacional**. Además ha incluido el servicio de respaldo automático 4G para que las empresas puedan seguir trabajando con normalidad ante cualquier eventualidad en la red, incluso ante una hipotética avería que afecte a la fibra.

Después del verano la compañía celebrará eventos en Cádiz, Córdoba y Málaga dirigidos a potenciales miembros de su red de partners, donde dará a conocer las modalidades de colaboración que se ofrecen y explicará con detalle los servicios de su portfolio.

Con 23 años de experiencia en la prestación de servicios de TI a empresas, Sarenet está en disposición de ofrecer al canal el más amplio abanico de soluciones que le ayuden a ampliar e impulsar su negocio, de forma que puede gestionar de una manera integral todas las necesidades de servicios TI de cualquier empresa.

Para más información:

Alex Etxebarria
alex.etxebarria@sarenet.es
609 32 48 19

SARENET S.A.U. (www.sarenet.es) se ha consolidado en el ámbito nacional como uno de los principales operadores de voz y datos para el sector empresarial. La compañía, especializada en prestar un servicio integral y de alta calidad a empresas, ofrece un servicio global que abarca desde conectividad de alta velocidad y fiabilidad, hasta servicios de Data Center de altas prestaciones, incluyendo soluciones de Cloud Computing, alojamiento de equipos y aplicaciones, redes privadas, soluciones de telefonía IP y Centralita Virtual, seguridad, desarrollos y albergue Web, y servicios de posicionamiento y gestión de reputación online. Gracias a sus soluciones, Sarenet es capaz de satisfacer todas las necesidades que se puedan plantear a las empresas en relación con Internet, prestando un servicio integral y a medida a todos aquellos clientes que utilizan cada vez más Internet para mejorar su gestión y sus comunicaciones.